

HKSCAN

Carina Ljungkvist,
Livkalvförmedlare

Fritid:
Pysla i trädgården, att handarbete och umgås med familjen.

Favoritmat:
Grillad entrecote med ugnstrostade grönsaker och ruccola-aioli.

Bästa med mitt jobb:
Kontakterna med våra leverantörer, samt att det är väldigt omväxlande.



Carina Ljungkvist
Livkalvförmedlare med erfarenhet från HKScan ända sedan 1979.

HKScans livkalvsförmedling

Varför har HKScan en livkalvsförmedling?

Vi förmedlar livkalvar för att tillgodose våra slaktdjursuppfödare med kalvar samtidigt som vi tillhandahåller en tjänst till mjölkkobesättningar som vill bli av med sina livkalvar på ett smidigt sätt. Vi skapar också möjligheter för specialiserade slaktdjursuppfödare att kunna sätta in större grupper med kalvar på en och samma gång.

Hur går förmedlingen till?

Säljaren, dvs mjölkkobesättningen, anmäler sina kalvar och omvänt gör köparen en beställning. Sedan är det jag tillsammans med åkarna som planerar vem som ska få kalvar en viss vecka och var vi ska hämta kalvarna. Kalvarna vägs i samband med lastning och körs direkt från säljare till köpare. Köparen har också, genom vår förmedlingsverksamhet, möjlighet till finansiering dvs kredit när kalvarna ska betalas till säljaren. I sista steget avräknar vi på HKScan kalvarna till säljaren och gör faktura på köpet till säljaren.

Finns det någon kvalitetsindelning på livkalvar?

Vi på HKScan har sedan länge jobbat med följande handelsklasser:

Plus-kalv (tjur); Prima-kalv (tjur); Kviga. Aktuell notering för respektive handelsklass hittar man varje vecka i vår notering på www.hkscanagri.se

Kvalitetsregler för Plus-kalv (tjur) innebär att kalven ska vara minst 8 och högst 14 veckor gammal vid leverans. Kalven ska väga minst 75 kg och ska vara väl utvecklad för sin ålder. På vår hemsida www.hkscanagri.se hittar du vilken vikt kalven ska ha uppnått vid olika ålder för att räknas som bästa kvalitet dvs Pluskalv. Detta hjälper till att säkra och utveckla kvalitén på kalvarna.

HKSCAN

Varför är betalningen på kalvar olika?

Betalningen är olika bl.a. beroende på om det är en tjurkalv eller en kvigkalv. Ras har också betydelse. En kalv som har inslag av kötttras är mer värd än en kalv som är 100% mjölktras. Priset är olika eftersom tjurkalven har en bättre kapacitet för tillväxt och foderomvandling.

Ett annat exempel är att en kalv som är avhornad, kastrerad eller ringormsvaccinerad kostar mer för säljaren eftersom det har både inneburit arbete och extra kostnader för uppfödaren.

Hur många kalvar förmedlas via HKScan per år?

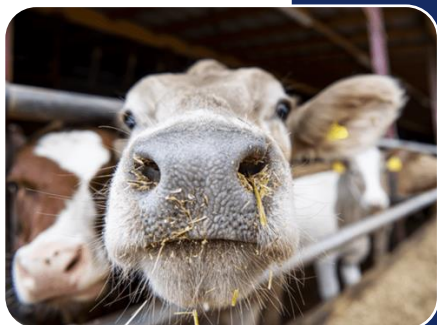
Det förmedlas ca 17 000 livkalvar per år.

Hur kommer jag i kontakt med livkalvförmedlingen?

Vill man komma i kontakt med förmedlingen så kan man ringa på 0771-500 500 och välja 3. Man kan även anmäla via våra internetjänster www.hkscanagri.com, maila livkalv@hkscan.com.

Något som du vill tipsa leverantörerna om som du har kontakt med?

Det är bra om man har sitt leverantörsnummer tillgängligt när man kontaktar oss. Det underlättar för oss att hitta leverantören i våra register. Uppgifter på kalvarna är också bra att ha framme när man ska anmäla.



Om HKScans djurleverantörer

Gris: cirka 300 st
Nöt: cirka 4 500 st
Lamm: ca 1 800 st

Vi hälsar cirka 5-10 nya leverantörer välkomna till oss på HKScan i veckan (genomsnitt sett över året)

Årlig förmedlingsverksamhet alla djurslag: ca 400 000